



LA CORRETTA SCELTA DELLA VETRATA ISOLANTE

*CONOSCERE LE MODERNE VETRARE ISOLANTI
PER GARANTIRE BENESSERE, RISPARMIO
ENERGETICO ED IL RISPETTO DELLE NORME E
DELLE LEGGI*

PROSSIME DATE

Milano, 4 Giugno 2019

Verona, 20 Novembre 2019

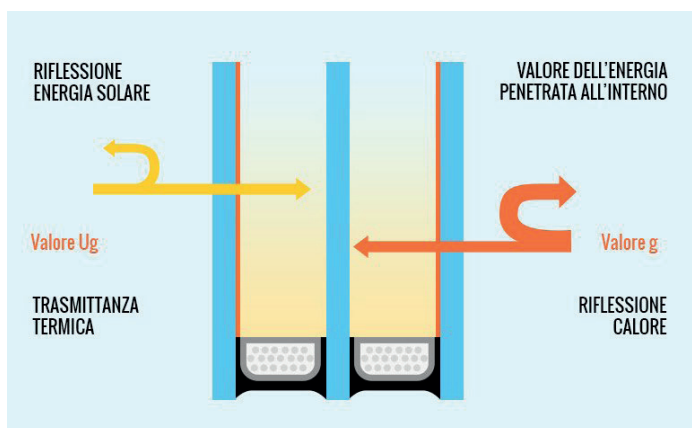
RELATORI:

Dott. Paolo Ambrosi



PRESENTAZIONE

Il serramento rappresenta il punto più vulnerabile dell'intero involucro edilizio ma è indispensabile quantomeno per la sua funzione di far entrare la luce: è questo il ruolo principale della **vetrata isolante che rappresenta circa il 90% dell'intera superficie dell'infisso**.



A seconda della vetrata che sceglieremo potremo però influire sulla quantità di luce che penetra (**TI**) sulla quantità di calore che esce (**Ug**) sul surriscaldamento interno (**fattore g**) sull'isolamento acustico.

Altre caratteristiche non meno importanti sono la qualità della luce che entra (la resa cromatica **Ra**) e la riflessione intera (**Ri**).

Oggi il mercato delle vetrate isolanti offre una grande scelta, che il serramentista deve essere in grado di cogliere per aiutare il cliente a comporre la **finestra giusta in funzione dell'esposizione** (Nord-Sud-Est-Ovest), delle dimensioni, dell'ambiente climatico e dell'inquinamento acustico.

Il vetro però, però potrebbe anche costituire una fonte di pericolo per cui bisogna **rispettare le leggi e le norme in termini di sicurezza**.

Una scelta sbagliata della vetrata isolante, oltre a creare un discomfort abitativo, potrebbe anche trasformarsi in una rottura spontanea che deve essere evitata con opportuni accorgimenti.

Se poi le caratteristiche termiche non sono adeguate alla zona climatica o all'irraggiamento diretto, una scelta scorretta si trasformerebbe in uno spreco energetico; per evitare questa situazione il nuovo **Decreto dei Minimi**, diventato legge il 1° ottobre 2015 pone dei requisiti precisi che devono essere rispettati.

Infine la vetrata isolante può essere anche causa di contestazioni che il cliente potrebbe pretestuosamente impugnare per evitare di pagare il saldo finale.

Durante il corso proposto svilupperemo tutti questi argomenti e daremo le informazioni e le soluzioni che un esperto di serramenti dovrebbe conoscere. Conoscere la vetrata isolante significa però anche avere molte più argomentazioni di vendita che vi consentiranno di essere più competitivi, di vincere contro i concorrenti meno preparati e soprattutto **di vendere più finestre!**

Leggi le recensioni dei nostri corsi sulla pagina Facebook **@Ambrosipartner**



Massimiliano Carretti ha recensito Ambrosi Partner SRL — 4★

Finora ho partecipato a due corsi organizzati dalla Ambrosi Partner S.r.l.: in entrambi i casi, i diversi relatori, tra i quali il dott. Ambrosi e l'ing. Tessitori, hanno profuso professionalità, cordialità ed estrema competenza tecnica e commerciale riguardo gli argomenti trattati.

Le varie informazioni specifiche e le tecniche commerciali che ho ascoltato rivoluzioneranno parte del mio stile di vendita, contribuendo ulteriormente a trasformare la mia figura commerciale di venditore e Responsabile Vendite in un consulente competente in campo di Serramenti ad elevata prestazione energetica e Vetrate Isolanti.

PROGRAMMA

Il corso dura dalle ore 09.00 alle ore 17.30 e sviluppa i seguenti argomenti:

1° PARTE:

- **La vetrata isolante:**
 - come si costruisce
 - i vari tipi di lastre
 - i trattamenti superficiali, come verificarli con un semplice accendino
 - i canalini distanziatori
 - il gas
- **Le norme sulla qualità prestazionale della vetrata:** il gas esce?
- **Conoscere e scegliere la corretta vetrata** isolante in funzione dei valori Ug (trasmissione termica) - g (fattore solare) - TL (trasmissione luminosa) - Ra (resa cromatica) e Ri (riflessione interna)
- **Imparare a leggere la scheda tecnica della vetrata** isolante e riconoscere i valori ottico-energetici-luminosi per verificare l'adeguatezza del prodotto scelto rispetto alle esigenze del progetto

2° PARTE: Le detrazioni fiscali nel settore del serramento

- **Le rotture spontanee delle vetrazioni:** lo shock termico, i parametri da controllare e le contromisure da prendere per annullare il rischio
- **I difetti nelle vetrazioni:** definizione di difetto - difetti oggettivi e difetti soggettivi - quali sono i difetti riconosciuti dalle normative - cosa dice la normativa Uni tr 11400 ed il disciplinare Assovetro - come difenderci da contestazioni pretestuose
- **Le norme sul vetro:** sicurezza e acustica
- **Il Decreto dei Minimi 26/06/2015:** nuovi valori di trasmittanza termica della finestra e nuovi valori per il fattore solare g_{gl+sh}

ESAME TEORICO

Verifica dell'apprendimento tramite somministrazione del test a crocette. Distribuzione dei diplomi, della documentazione e termine dei lavori.

OBIETTIVO

Insegnare al serramentista a scegliere la giusta vetrata in funzione dell'esposizione (Nord - Sud - Ovest - Est) della zona climatica e della dimensione rispettando le norme e le leggi.

TITOLO CONSEGUITO

Ai partecipanti che superano l'esame verrà consegnato il diploma di: "Esperto nella scelta della vetrata isolante".

RELATORE

Dott. PAOLO AMBROSI docente CasaClima ed esperto finestra ad alta efficienza energetica

TARGET

Rivenditori o produttori di serramenti, che devono suggerire ai propri clienti il giusto tipo di vetrata per avere confort risparmio energetico ed il rispetto delle leggi in vigore.

NB! Per partecipare al convegno è necessario fare l'iscrizione utilizzando il modulo riportato nella pagina seguente ed allegare la ricevuta di versamento.

Per ulteriori informazioni sulle **date**, i **luoghi** e la **prenotazione** dei corsi vai sul sito **www.ambrosipartner.com** nella sezione corsi oppure scannerizza il QR code qui di fianco.



